

WORKSHOP DE NEGÓCIOS

HORA	PALESTRANTE	TEMA	SOBRE O PALESTRANTE
08h – 10h	Eiran Simis	Empreendedorismo e Investimentos <ul style="list-style-type: none"> - 3 Componentes Cruciais para o Sucesso de um Novo Negócio - Avaliando oportunidades de negócio - Formas de se obter recursos financeiros para empresas startups - Ciclo de Financiamento - Estratégias de Financiamento de Empresas Inovadoras no Brasil 	Possui graduação em Administração de Empresas pela Universidade de Pernambuco (1999); MBA em Gestão Empresarial pela Fundação Getúlio Vargas (2002) e Programa de Formação de Dirigentes pela Fundação Dom Cabral (FDC). Possui 10 anos de experiência na geração de empreendimentos de base tecnológica em Incubadora. Atualmente é gerente da área de Incubação de Empresas do Centro de Estudos e Sistemas Avançados do Recife / CESAR. É professor da Faculdade Boa Viagem (FBV) na disciplina de Empreendedorismo e vice-coordenador da Rede Pernambucana de Incubadoras e Parques Tecnológicos (INCUBANET). Desde 2008 é o responsável pelo Prime - Programa Primeira Empresa Inovadora que financia empresas nascentes e inovadoras de todo o Brasil.
10h – 12h	José Carlos Cavalcanti	Alinhando Negócios com TICs em Projetos Inovadores	Professor Doutor do Departamento de Economia da Universidade Federal de Pernambuco-UFPE e fundador da empresa Creativante (http://www.creativante.com.br). Criador do blog de Economia das TICs (http://jccavalcanti.wordpress.com). Ex-Secretário de Tecnologia, Inovação e Ensino Superior do Governo do Estado de Pernambuco, ex-Presidente da Fundação de Amparo à Ciência e Tecnologia de Pernambuco-FACEPE, Ex-Diretor de Pesquisa da UFPE, Ex-Coordenador do Grupo de Economia de Redes do Comitê Gestor da Internet no Brasil e Ex-Pesquisador de Produtividade em Pesquisa do CNPq.
14h – 16h	Fabiano Alves	10 anos de Empreendedorismo e TI <ul style="list-style-type: none"> - Erros cometidos, lições aprendidas, dicas e sugestões. - Relacionamento com investidores e planos de negócios reais. 	Graduado em Ciência da Computação - Universidade Federal de Pernambuco (1997), e especialista em Desenvolvimento de Empresas - Fundação Dom Cabral (2006), empreendedor experiente que fundou e gerenciou duas startups nos últimos 10 anos. Em 1997, fundou junto com três sócios a Mobile Software & Technology, empresa especializada em desenvolvimento de software para handhelds, que foi vendida para a Datasul em 2001. Em 2003 participou da criação da Meantime Mobile Creations, empresa incubada do CESAR que atua no mercado de jogos para celular, onde foi Diretor de Produtos & Publishing, levando à empresa a liderança no mercado de jogos para celular no Brasil. Em Março de 2008 passou a atuar como Diretor de Novos Negócios na Playlore Gameworks, onde desenvolveu um estudo de mercado e plano de negócios para o lançamento dos novos produtos da empresa. Atualmente é Gerente de Negócios da Plugnet, revenda especializada em produtos HP.
16h – 18h	Gustavo Boudoux	Plano de Negócios <ul style="list-style-type: none"> - Planejamento Estratégico (Visão, Missão, Valores, Análise Swot); - Pesquisa de Mercado; Marketing (4P's); - Relacionamento com o cliente; - Estrutura Organizacional; - Recursos Humanos; entre outros. - Espaço reservado para dúvidas 	Conselheiro do CRA-PE (Conselho Regional de Administração); Coordenador do Curso de Administração da Faculdade Pernambucana - FAPE; Palestrante e Consultor de Empresas; Professor de graduação e pós-graduação de IES; Mestre em Administração pela FBV - Faculdade Boa Viagem (2008); com MBA em Gestão Empresarial pela Fundação Getúlio Vargas - FGV (2005); especialização em Logística Estratégica pela Universidade Católica de Pernambuco (2006); graduação em ADMINISTRAÇÃO DE EMPRESAS pela Universidade Católica de Pernambuco (2003)